

ISSN: 1707-0511 ISBN: 0-662-71576-4

Document analytique

Analyse en bref

La dynamique de la surqualification : les universitaires sous-utilisés au Canada

par Chris Li, Ginette Gervais et Aurélie Duval

Division de la statistique du revenu Immeuble Jean-Talon, 5e étage, Ottawa, K1A 0T6

Téléphone: 1 800 263-1136





Statistique Canada

Statistics Canada





La dynamique de la surqualification : les universitaires sous-utilisés au Canada

Chris Li, Ginette Gervais et Aurélie Duval

Comité de revue : John Flanders, Diane Galarneau, Sylvie Michaud, Boris Palameta,

Preston Poon et Orane Saint-Denis de Statistique Canada; Satya Brink, Patrick Bussière et Urvashi Dhawan-Biswal de Ressources

humaines et développement social Canada

Contribution spéciale : Gaétan Garneau
Rédacteur : Christian Houle
Rédacteur en chef : Yvan Gervais
Publication : Debi Soucy

Avril 2006

N° 11-621-MIF2006039 au catalogue

ISSN: 1707-0511 ISBN: 0-662-71576-4 Fréquence: hors série

Ottawa

Pour obtenir de plus amples renseignements :

Service national de renseignements : 1 800 263-1136

Demandes par courriel: analysisinbrief-analyseenbref@statcan.ca

Publication autorisée par le ministre responsable de Statistique Canada © Ministre de l'Industrie, 2006

Tous droits réservés. Le contenu de la présente publication peut être reproduit, en tout ou en partie, et par quelque moyen que ce soit, sans autre permission de Statistique Canada sous réserve que la reproduction soit effectuée uniquement à des fins d'étude privée, de recherche, de critique, de compte rendu ou en vue d'en préparer un résumé destiné aux journaux, et/ou à des fins non commerciales. Statistique Canada doit être cité comme suit : Source (ou « Adapté de », s'il y a lieu) : Statistique Canada, nom du produit, numéro au catalogue, volume et numéro, période de référence et page(s). Autrement, il est interdit de reproduire quelque contenu de la présente publication, ou de l'emmagasiner dans un système de recouvrement, ou de le transmettre sous quelque forme et par quelque moyen que ce soit, reproduction électronique, mécanique, photographique, pour quelque fin que ce soit, sans l'autorisation écrite préalable des Services d'octroi de licences, Division des services à la clientèle, Statistique Canada, Ottawa, Ontario, Canada K1A 0T6.

Note de reconnaissance

Le succès du système statistique du Canada repose sur un partenariat bien établi entre Statistique Canada et la population, les entreprises, les administrations canadiennes et les autres organismes. Sans cette collaboration et cette bonne volonté, il serait impossible de produire des statistiques précises et actuelles.

La dynamique de la surqualification : les universitaires sous-utilisés au Canada

Chris Li, Ginette Gervais et Aurélie Duval, Division de la statistique du revenu

Sommaire

Vous détenez une maîtrise d'une université prestigieuse, mais tout ce que vous pouvez décrocher comme travail, c'est celui de chauffeur de taxi.

Vous êtes une immigrante diplômée d'une université étrangère et vous devez vous contenter de vendre des vêtements dans un magasin à rayons.

Vous n'êtes pas les seuls. Des milliers de personnes au Canada se trouvent dans une situation où elles doivent occuper un emploi pour lequel elles sont trop qualifiées et parfois, composer avec un faible salaire et les frustrations qui l'accompagnent.

Dans la présente étude, on examine le phénomène de la surqualification et on dresse le profil des personnes les plus susceptibles d'être trop qualifiées pour leur travail, et ce, à l'aide de données tirées de l'Enquête sur la dynamique du travail et du revenu (EDTR) de Statistique Canada.

L'étude a révélé que près de 1 personne sur 5 qui était sur le marché du travail et qui détenait un diplôme universitaire avait occupé un emploi exigeant tout au plus un diplôme d'études secondaires à un moment donné en 2001.

Les travailleurs plus jeunes étaient davantage susceptibles d'être trop qualifiés pour l'emploi qu'ils occupaient. De même, les immigrants et les personnes qui ont étudié le commerce ainsi que les arts et les sciences humaines devaient davantage accepter des emplois où ils étaient trop qualifiés. De toutes les industries, on a constaté que c'est dans le secteur de la vente au détail et en gros que les personnes trop qualifiées étaient le plus susceptibles de se retrouver.

En revanche, plus les travailleurs avaient fait des études universitaires poussées, moins ils étaient susceptibles d'occuper un emploi n'exigeant qu'un diplôme d'études secondaires. Les travailleurs syndiqués, les travailleurs à temps plein et les personnes qui ont fait des études dans les domaines des sciences et de la santé étaient également moins susceptibles d'être trop qualifiés pour un emploi.

La surqualification est une question importante pour les employés, les employeurs et les décideurs. Sur le plan personnel, elle comporte une dimension psychologique. Les diplômés universitaires sous-employés éprouvent souvent de la frustration en raison de leur faible salaire et de leur insatisfaction face au travail. Cependant, certaines personnes peuvent en faire un choix personnel. Elles peuvent décider d'occuper un emploi n'exigeant qu'un faible niveau de compétences parce qu'il offre de meilleures possibilités de carrière ou qu'il leur permet d'améliorer leur qualité de vie, étant moins exposées au stress, ou encore parce qu'elles ont d'importantes responsabilités familiales. Pour l'ensemble du pays, la surqualification représente toutefois une sous-utilisation du capital humain.

Aux fins de la présente étude, un travailleur surqualifié est une personne détenant un grade universitaire qui a occupé pendant au moins un mois, entre 1993 et 2001, un emploi exigeant tout au plus un niveau d'études secondaires. Cette définition s'inspire de celle utilisée dans un récent

article publié sous le titre « Les immigrants sont-ils perdants? » ¹. La présente étude a un caractère longitudinal parce que l'on tient compte de la durée de la situation de surqualification, ce qui n'aurait pas été le cas si l'on avait utilisé les données du recensement. Les travailleurs qui ont déjà vécu une situation de surqualification au cours de leur vie ont ensuite été répartis comme suit : les travailleurs rarement surqualifiés, surqualifiés chroniques et toujours surqualifiés.

La présente étude est fondée sur les données de deux panels distincts de 30 000 adultes qui ont été interrogés dans le cadre de l'EDTR. Le premier panel s'est étendu sur six ans, soit de 1993 à 1998, et le second, sur six ans aussi, mais de 1996 à 2001. Les données de la première année de suivi du premier panel ont été intégrées aux données de la première année de suivi du deuxième panel. De même, les données de la deuxième année de suivi du premier panel ont été intégrées aux données de la deuxième année de suivi du deuxième panel et ainsi de suite. Les deux panels ont donc été groupés de cette façon pour chaque année de suivi. C'est la raison pour laquelle on fait référence à une « période de suivi de six ans » tout au long de l'étude.

Augmentation du nombre de travailleurs surgualifiés

Il est possible, à l'aide de la Classification nationale des professions (CNP), d'évaluer les niveaux de compétences requis pour exercer plus de 500 professions. À partir des codes de la CNP, on peut associer le niveau d'études habituellement exigé sur le marché du travail ainsi que certains critères comme l'expérience, une formation spéciale et les responsabilités liées à la santé et à la sécurité, comme dans le cas des agents de police et des infirmières.

Dans le cadre de la présente étude, on estime que le nombre de travailleurs² détenant un diplôme universitaire et qui étaient surqualifiés pour leur poste a augmenté de près du tiers entre 1993 et 2001. On a constaté que 331 100 travailleurs se sont retrouvés dans cette situation à un moment donné en 2001, comparativement à 251 600 en 1993.

Cependant, comme on observe aussi une augmentation du nombre de travailleurs détenant un diplôme universitaire entre 1993 et 2001, le pourcentage des travailleurs trop qualifiés par rapport à l'ensemble des diplômés universitaires au sein de la population active est resté quasiment inchangé. En effet, ces personnes représentaient environ le cinquième (19 %) de l'ensemble des diplômés universitaires sur le marché du travail en 2001, soit une légère augmentation par rapport au taux de 18 % en 1993.

À partir d'ici, la présente étude n'utilise que le caractère longitudinal de l'EDTR pour évaluer la persistance de la surqualification chez les travailleurs ayant un grade universitaire. De plus, on ne se penche uniquement que sur le groupe ayant des liens très forts avec le marché du travail, c'est-à-dire ceux qui, par rapport à la période de six ans, avaient travaillé pendant plus de 4,5 ans³, dont au moins un mois à un poste exigeant tout au plus un diplôme d'études secondaires.

L'étude révèle que le pourcentage de travailleurs surqualifiés longitudinalement est supérieur aux taux de 18 % ou de 19 % obtenus en 1993 et en 2001 transversalement. Le pourcentage de personnes qui avaient des liens très forts avec le marché du travail, qui détenaient un grade universitaire et qui avaient occupé pendant au moins un mois un poste exigeant tout au plus un diplôme d'études secondaires entre 1993 et 2001 était plutôt de 30 %.

^{1.} Voir l'article de Diane Galarneau et René Morissette, « Les immigrants sont-ils perdants? », *L'emploi et le revenu en perspective*, vol. 16, n° 3, produit n° 75-001-XPF au catalogue de Statistique Canada, automne 2004, voir http://www.statcan.ca/francais/studies/75-001/archive/f-pdf/f-0431.pdf.

^{2.} Dans toute cette étude, les gestionnaires sont exclus étant donné la grande diversité de leur expérience et de leur niveau d'études.

^{3.} Les travailleurs à temps partiel et à temps plein sont inclus.

Définitions

Une personne **surqualifiée** se définit comme celle qui a des liens très forts avec le marché du travail, qui détient un grade universitaire et qui a occupé pendant au moins un mois, entre 1993 et 2001, un poste exigeant tout au plus un diplôme d'études secondaires. Pour ce qui est des personnes ayant occupé plusieurs postes en un mois, c'est la caractéristique de leur occupation principale qui a été retenue pour l'analyse.

La Classification des professions et niveaux de compétence vient du Projet de recherche sur les compétences essentielles (PRCE), réalisé par Développement des ressources humaines Canada (DRHC) qui a permis d'évaluer le niveau de compétences de chaque profession d'après la Classification nationale des professions (CNP), et qui comprend plus de 500 professions. À partir des codes de la CNP, le PRCE a pu associer le niveau d'études habituellement exigé sur le marché du travail ainsi que certains critères comme l'expérience, une formation spéciale et les responsabilités en matière de santé et de sécurité (comme dans le cas des agents de police et des infirmières). Ces niveaux de compétences sont les suivants : des études universitaires; un diplôme d'études collégiales, un certificat ou une formation d'apprenti; et tout au plus un diplôme d'études secondaires.

La **période de travail** est le nombre total de mois pendant lesquels la personne a occupé un emploi rémunéré durant la période à l'étude pour le panel. Le nombre total de mois de travail peut varier de 0 à 72 mois (ou de 0 à 6 ans). Cependant, seuls les gens qui ont travaillé pendant plus de 54 mois (ou 4,5 ans) ont été retenues pour cette analyse.

Le **pourcentage de temps en surqualification** pour un travailleur correspond au nombre total de mois dans un poste pour lequel il était surqualifié, divisé par le nombre total de mois de travail observé pendant le suivi de 6 ans.

La population des **travailleurs n'ayant jamais connu la surqualification** est composée des travailleurs qui détenaient un grade universitaire et qui n'ont jamais occupé un poste exigeant tout au plus un diplôme d'études secondaires durant le suivi de 6 ans.

La population des **travailleurs ayant connu la surqualification** est composée des travailleurs qui détenaient un grade universitaire et qui ont occupé pendant au moins un mois un poste exigeant tout au plus un diplôme d'études secondaires.

La population des travailleurs ayant connu la surqualification a été divisée en trois groupes :

La population des **travailleurs rarement surqualifiés**, c'est-à-dire les travailleurs qui détenaient un grade universitaire et qui ont occupé un poste exigeant tout au plus un diplôme d'études secondaires pendant moins de 50 % de leur période de travail.

La population des **travailleurs surqualifiés chroniques**, c'est-à-dire les travailleurs qui détenaient un grade universitaire et qui ont occupé un poste exigeant tout au plus un diplôme d'études secondaires pendant une période variant de 50 % à 99 % de leur période de travail.

La population des **travailleurs toujours surqualifiés**, c'est-à-dire les travailleurs qui détenaient un grade universitaire et qui ont occupé un poste exigeant tout au plus un diplôme d'études secondaires pendant 100 % de leur période de travail.

Les **petites entreprises** comptent moins de 20 employés. Les **moyennes entreprises** comptent de 20 à 499 employés. Les **grandes entreprises** comptent plus de 500 employés.

Les travailleurs toujours surqualifiés : environ le tiers de la surqualification

Une partie considérable des travailleurs qui ont fait des études universitaires ont occupé un emploi pour lequel ils étaient surgualifiés pendant toute leur période de travail.

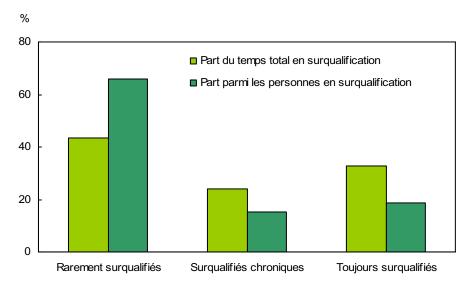
Les résultats de l'étude montrent également que le temps passé en situation de surqualification par un petit groupe de travailleurs (ceux surqualifiés chroniques) était disproportionnellement élevé par rapport à leur nombre.

Les personnes qui occupaient un poste pour lequel elles étaient trop qualifiées pendant 100 % de leur période de travail représentaient 20 % des travailleurs qui avaient déjà vécu une situation de surqualification. Ces personnes ont accumulé plus de 11 millions de mois en situation de surgualification.

Pendant cette période de six ans, les diplômés universitaires qui avaient occupé à un moment donné un emploi exigeant tout au plus un diplôme d'études secondaires avaient passé un total de 34 millions de mois dans une situation de surgualification.

En d'autres termes, les travailleurs toujours surqualifiés représentaient seulement le cinquième de tous les travailleurs surqualifiés, mais avaient travaillé le tiers de la période totale de surqualification accumulée par tous les individus pendant la période à l'étude.

Le temps total des travailleurs rarement en surqualification est proportionnellement plus bas que leur nombre



Source : Statistique Canada, Enquête sur la dynamique du travail et du revenu, de 1993 à 2001.

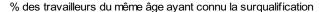
Parallèlement, on a examiné le groupe de répondants qui détenaient un grade universitaire et qui avaient plus rarement occupé un poste exigeant peu de compétences, c'est-à-dire pendant moins de 50 % de leur période de travail. Ce groupe représentait 66 % du nombre de travailleurs surqualifiés, mais ils n'avaient travaillé que 43 % du temps total en surqualification de tous les travailleurs, soit environ 15 millions de mois.

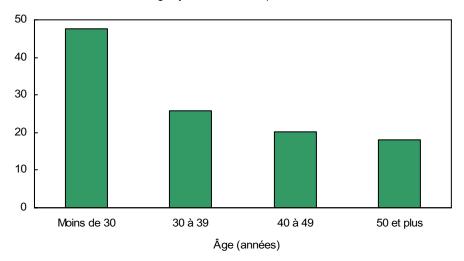
Les travailleurs plus âgés : surqualifiés toute la période plus que les autres

Les travailleurs plus jeunes étaient plus susceptibles d'occuper un poste pour lequel ils étaient trop qualifiés. Cependant, les travailleurs plus âgés avaient plus de chances que les jeunes, une fois qu'ils occupaient un poste pour lequel ils étaient surqualifiés, de rester dans ces conditions de surqualification pendant toute leur période de travail.

Parmi les jeunes de moins de 30 ans au début de la période d'observation de 6 ans, près la moitié (48 %) d'entre eux ont occupé un poste où ils étaient surqualifiés à un moment donné au cours de la période de suivi. Cette proportion est trois fois plus élevée que les 18 % observés dans le cas des travailleurs de 50 ans et plus.

La surqualification diminue avec l'âge





Source: Statistique Canada, Enquête sur la dynamique du travail et du revenu, de 1993 à 2001.

Une autre étude de Statistique Canada, intitulée « J'ai encore l'impression d'être trop qualifié pour l'emploi que j'occupe » corrobore ce résultat⁴. L'étude présente des données de l'Enquête sociale générale de 2000, révélant que 33 % des jeunes de 20 à 29 ans avaient l'impression d'être surqualifiés comparativement à 23 % de leurs homologues de 30 à 64 ans.

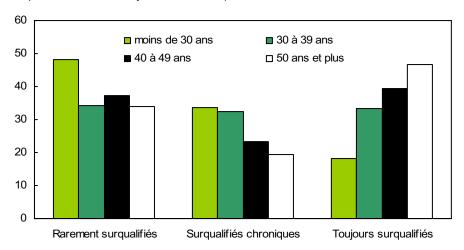
L'analyse des données longitudinales de l'EDTR va encore plus loin. On constate que, une fois dans un poste pour lequel ils sont trop qualifiés, les travailleurs plus âgés avait tendance à rester dans cette situation. En d'autres termes, l'incidence de la surqualification 100% du temps travaillé augmente avec l'âge.

Parmi les travailleurs plus âgés ayant occupé des postes pour lesquels ils étaient surqualifiés à un moment donné pendant la période de six ans, près de la moitié d'entre eux (47 %) étaient dans une situation de surqualification toute la période travaillée, comparativement à seulement 18 % chez les plus jeunes.

^{4.} Voir l'article de Susan Crompton, « J'ai encore l'impression d'être trop qualifié pour l'emploi que j'occupe » *Tendances sociales canadiennes*, No.62, No 11-008-XIF au Catalogue de Statistique Canada, hiver 2002.

Les travailleurs plus âgés sont plus susceptibles que les plus jeunes d'être toujours surqualifiés





Note: Les barres d'une même couleur additionnent à un total de 100.

Source: Statistique Canada, Enquête sur la dynamique du travail et du revenu, de 1993 à 2001.

Les chercheurs dans le domaine du marché du travail ont formulé au moins deux théories pour expliquer cette situation chez les jeunes travailleurs. Selon la première, soit la théorie de la mobilité professionnelle, ces travailleurs pourraient occuper temporairement des emplois pour lesquels ils sont trop qualifiés afin d'acquérir des compétences qu'ils utiliseront plus tard dans des emplois de niveau supérieur.

Il peut donc être avantageux pour le travailleur de passer une période de temps limitée dans un poste pour lequel il semble surqualifié. La surqualification peut se substituer à des études plus poussées permettant d'acquérir d'autres formes de capital humain dont on peut manquer, comme l'expérience de travail ou la formation.

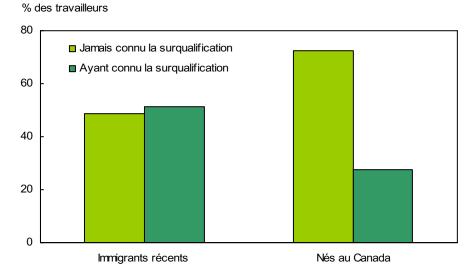
Selon la deuxième théorie, soit celle du jumelage, les jeunes travailleurs n'auraient pas encore toute l'expérience nécessaire pour trouver l'emploi qui leur convient. Une information incomplète déboucherait sur un mauvais jumelage entre l'employeur et l'employé.

Plus de la moitié des nouveaux immigrants étaient surqualifiés

La présente étude a révélé que les nouveaux immigrants — c'est-à-dire ceux qui sont au Canada depuis 10 ans ou moins — se retrouvaient plus souvent que les personnes nées au Canada dans un emploi pour lequel ils étaient trop qualifiés. De plus, ils restaient plus longtemps dans cette situation. Ce problème peut, en grande partie, être attribuable à la difficulté qu'ils éprouvent à faire reconnaître leurs diplômes obtenus à l'étranger ainsi que leur expérience de travail.

Plus de la moitié (52 %) des nouveaux immigrants détenant un grade universitaire ont occupé un emploi exigeant tout au plus un diplôme d'études secondaires à un moment donné au cours des six années de suivi. C'est presque le double de la proportion de 28 % enregistrée chez leurs homologues nés au Canada.

Un nouvel immigrant sur deux occupe un emploi pour lequel il est surqualifié



Source: Statistique Canada, Enquête sur la dynamique du travail et du revenu, de 1993 à 2001.

Quand on tient compte d'autres facteurs comme les caractéristiques individuelles et les caractéristiques relatives au lieu de travail, l'étude révèle que les nouveaux immigrants sont deux fois plus susceptibles, non seulement de se retrouver dans un emploi pour lequel ils sont trop qualifiés, mais de rester à 100 % du temps dans cette situation⁵.

Parmi les travailleurs surqualifiés, les nouveaux immigrants risquaient, dans une proportion de 72 %, d'occuper tout le temps un emploi pour lequel ils étaient surqualifiés, comparativement à 36 % pour les Canadiens de naissance, et ce, quand les autres facteurs étaient pris en considération.

Une autre étude de Statistique Canada cependant fondée sur les données du recensement révèle des résultats similaires⁶. Les nouveaux immigrants étaient deux fois plus susceptibles que leurs homologues nés au Canada d'occuper des emplois exigeant peu d'études. L'étude souligne des facteurs comme les obstacles institutionnels et linguistiques, la difficulté à faire reconnaître les diplômes obtenus à l'étranger et l'expérience acquise à l'étranger ainsi qu'un grand nombre de facteurs imprévus comme la discrimination à laquelle certains immigrants sont confrontés.

De plus, les données de l'Enquête longitudinale auprès des immigrants du Canada de 2003 ont montré que, même après un séjour de deux ans au Canada, le manque d'expérience sur le marché du travail canadien constitue la plus grande difficulté ou le problème le plus sérieux auquel se heurtaient les immigrants aux âges d'activité maximale⁷. Beaucoup d'entre eux ont également fait

_

^{5.} Voir les détails techniques sur la régression logistique dans la section portant sur l'échantillon et la méthode. Ces résultats sont statistiquement significatifs, du moins au niveau de signification de 90 %. Les résultats de la régression sont aussi reproduits à la fin de cet article.

^{6.} Voir l'article de Diane Galarneau et René Morissette, « Les immigrants sont-ils perdants? », L'emploi et le revenu en perspective, vol. 16, no 3, produit no 75-001-XPF au catalogue Statistique Canada, automne 2004, voir http://www.statcan.ca/francais/studies/75-001/archive/f-pdf/f-0431.pdf.

^{7.} Voir l'article de Tina Chui et Kelly Tran, « Enquête longitudinale auprès des immigrants du Canada : progrès et défis des nouveaux immigrants sur le marché du travail », produit n° 89-615-XIF au catalogue de Statistique Canada, octobre 2005, voir http://www.statcan.ca/francais/freepub/89-615-XIF/89-615-XIF2005001.htm.

savoir que leur principal problème consistait à faire accepter ou reconnaître les titres de compétences professionnelles ou les attestations scolaires, comme les diplômes ou les grades obtenus dans leur pays d'origine.

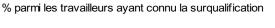
Haute scolarité : moins surqualifiés et moins tout le temps surqualifiés

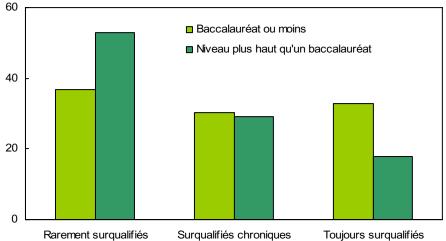
Plus les travailleurs détiennent des attestations universitaires poussées, moins ils sont susceptibles de se trouver dans des emplois pour lesquels ils sont surqualifiés et de toujours y rester.

L'analyse empirique a révélé que les travailleurs ayant un baccalauréat ou un grade moins élevé risquaient, dans une proportion de 30 %, de se retrouver dans des emplois pour lesquels ils sont surqualifiés, comparativement à 19 % chez les personnes détenant une maîtrise ou un doctorat, quand on tenait compte des autres facteurs⁸.

Parmi les travailleurs ayant un baccalauréat ou un grade de niveau inférieur, le tiers de ceux-ci ont occupé un emploi pour lequel ils étaient surqualifiés. De plus, ces personnes étaient plus ou moins réparties également sur tout le spectre de l'intensité de la surqualification, de travailleurs rarement surqualifiés à travailleurs toujours surqualifiés. Parallèlement, 1 travailleur sur 5 détenant un grade plus élevé que le baccalauréat était surqualifié.

Les travailleurs détenant un grade supérieur étaient surreprésentés chez les travailleurs rarement surqualifiés





Source : Statistique Canada, Enquête sur la dynamique du travail et du revenu, de 1993 à 2001.

Les titulaires d'un baccalauréat étaient deux fois plus susceptibles de rester 100 % du temps dans des postes pour lesquels ils sont surqualifiés que ceux détenant un grade universitaire plus élevé, quand les autres caractéristiques des individus et du lieu de travail restent les mêmes⁹.

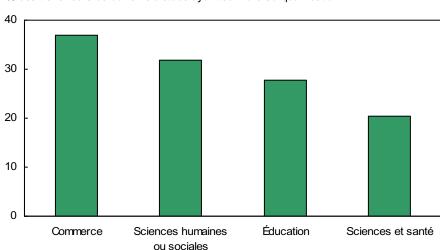
^{8.} Voir les détails techniques sur la régression logistique dans la section portant sur l'échantillon et la méthode. Ces résultats sont statistiquement significatifs, du moins au niveau de signification de 90 %. Les résultats de la régression sont aussi reproduits à la fin de cet article.

^{9.} Idem.

La surqualification variait aussi grandement selon le domaine d'études. Par exemple, elle était moins fréquente chez les travailleurs qui avaient fait des études dans les sciences et la santé.

Environ 20 % des travailleurs qui avaient fait des études dans les sciences et la santé se sont retrouvés dans des emplois pour lesquels ils étaient surqualifiés à un moment donné de leur carrière, ce qui corrobore les résultats d'une étude antérieure¹⁰. Ce pourcentage est de beaucoup inférieur aux taux de 37 % obtenu par ceux qui ont fait des études en commerce et qui se sont retrouvées dans une situation de surqualification et au taux de 32 % dans le cas des personnes qui ont étudié en arts et en sciences humaines ou en sciences sociales.

La surqualification est moins fréquente chez ceux ayant étudiés dans les domaines des sciences et de la santé



% des travailleurs du domaine d'étude ayant connu la surqualification

Source: Statistique Canada, Enquête sur la dynamique du travail et du revenu, de 1993 à 2001.

L'analyse a toutefois révélé qu'il n'y avait pas de différences importantes entre les diverses disciplines scolaires pour ce qui est de la probabilité d'être surqualifié 100 % du temps.

La surqualification ne varie pas selon les sexes et les régions

On n'observe pas de différences statistiquement significatives entre la proportion des hommes qui avaient des liens très forts avec le marché du travail et qui avait déjà occupé des emplois dans lesquels ils étaient surqualifiés à un moment donné de la période à l'étude et celle des femmes dans la même situation. Une autre étude récente de Statistique Canada corrobore ces résultats et présente des données qui ont mené aux mêmes conclusions¹¹.

^{10.} Voir Marc Frenette, « Surqualification du diplômé canadien : le rôle du programme d'études à l'égard de l'incidence, de la persistance et du rendement économique de la surqualification », *Economics of Education Review*, vol. 23, 2004.

^{11.} Idem.

Les résultats de la présente étude indiquent qu'environ 31 % des hommes détenaient un grade universitaire et occupaient un emploi exigeant tout au plus un diplôme d'études secondaires, comparativement à 26 % pour les femmes.

De plus, l'étude n'a révélé aucune différence significative apparente entre les taux de surqualification selon les régions au Canada, même en tenant compte de l'effet des autres caractéristiques individuelles et des caractéristiques du lieu de travail.

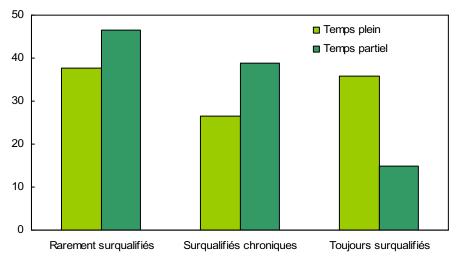
Dans l'Ouest — Colombie-Britannique, Alberta, Saskatchewan et Manitoba — 30 % des travailleurs se sont retrouvés, à un moment donné, dans une situation de surqualification, comparativement à 28 % environ dans la région centrale du Canada — Ontario et Québec — et à 25 % dans les provinces de l'Atlantique — Terre-Neuve-et-Labrador, Île-du-Prince-Édouard, Nouvelle-Écosse et Nouveau-Brunswick.

Les travailleurs à temps plein : moins en surqualification, mais plus surqualifiés longtemps

La surqualification était plus fréquente chez les travailleurs à temps partiel. Environ 42 % des travailleurs à temps partiel (ceux qui travaillent moins de 30 heures par semaine) ont occupé un emploi pour lequel ils étaient surqualifiés, comparativement au quart seulement des travailleurs à temps plein. Cependant, comparativement à leurs homologues à temps partiel, les travailleurs à temps plein étaient deux fois plus susceptibles d'occuper un poste dans lequel ils étaient surqualifiés pendant 100 % de leur période de travail. Cette situation est peut-être attribuable au fort attachement des travailleurs surqualifiés à temps plein envers leur travail et au fait qu'ils sont moins tentés de quitter leur travail en raison des coûts de substitution.

Les travailleurs à temps plein sont au moins deux fois plus susceptibles de rester toujours surqualifiés





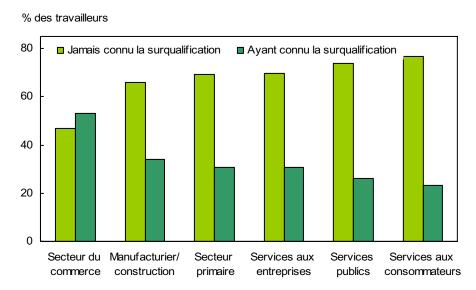
Source: Statistique Canada, Enquête sur la dynamique du travail et du revenu, de 1993 à 2001.

Les travailleurs canadiens surqualifiés se retrouvaient surtout dans le secteur du commerce de détail ou de gros. Dans ce secteur, 1 travailleur sur 2 a occupé un poste pour lequel il était surqualifié pendant toute la période à l'étude.

Dans les autres secteurs, les taux de surqualification ont varié de 23 % dans le secteur des services aux consommateurs à 34 % dans les secteurs de la fabrication et de la construction.

lci encore pour ce qui est de la surqualification 100 % du temps, l'analyse a révélé qu'il n'y avait pas de différences significatives entre les différents secteurs de l'industrie, quand on tient compte des caractéristiques des individus et du lieu de travail.

Dans le secteur du commerce, 1 travailleur sur 2 était surqualifié



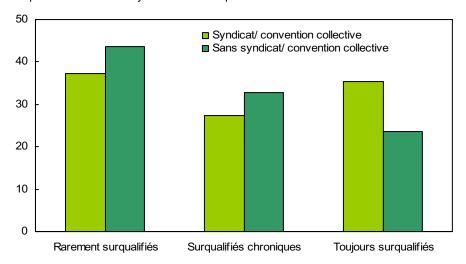
Source: Statistique Canada, Enquête sur la dynamique du travail et du revenu, de 1993 à 2001.

Les travailleurs qui étaient syndiqués ou qui étaient couverts par une convention collective étaient moins susceptibles que leurs homologues de se retrouver dans un emploi pour lequel ils étaient surqualifiés.

Moins du quart des travailleurs syndiqués occupaient un poste pour lequel ils étaient surqualifiés, comparativement à 38 % dans le cas des travailleurs non syndiqués. Cependant, les travailleurs syndiqués qui se retrouvaient dans cette situation étaient beaucoup plus susceptibles de rester surgualifiés 100 % du temps comparativement à leurs homologues non syndiqués.

Les membres syndiqués ou couverts par une convention collective étaient moins susceptibles d'être surqualifiés plus susceptibles de toujours y rester

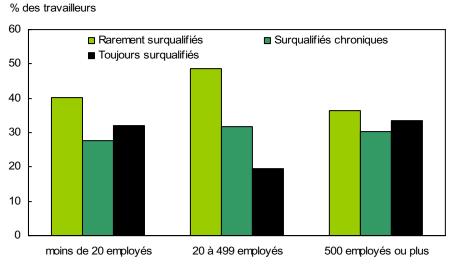
% parmi les travailleurs ayant connu la surqualification



Source : Statistique Canada, Enquête sur la dynamique du travail et du revenu, de 1993 à 2001.

La surqualification varie aussi selon la taille de l'entreprise. Environ 25 % des travailleurs au service d'une plus grande entreprise, c'est-à-dire comptant 500 employés ou plus, ont occupé un poste pour lequel ils étaient surqualifiés à un certain moment de la période à l'étude, comparativement à environ 30 % dans le cas des travailleurs employés au sein de petites et de moyennes entreprises. Cependant, la probabilité que les employés de petites entreprises occupent, pendant toute la durée de l'étude, un emploi pour lequel ils sont surqualifiés était deux fois plus élevée que dans le cas des employés des moyennes entreprises.

Les moyennes entreprises présentent la plus petite proportion d'employés toujours surqualifiés



Source : Statistique Canada, Enquête sur la dynamique du travail et du revenu, de 1993 à 2001.

Échantillon et méthodes

L'Enquête sur la dynamique du travail et du revenu (EDTR), menée de 1993 à 2001, a été utilisée pour la présente analyse. Il s'agit d'une enquête à la fois longitudinale et transversale portant sur des individus et leurs ménages. L'EDTR utilise l'Enquête sur la population active comme base d'échantillonnage. Chaque personne (à peu près 30 000 adultes) de l'EDTR a été interviewée sur une période allant jusqu'à six ans. Le premier panel a commencé en 1993 et un nouveau panel a été ajouté tous les trois ans — le deuxième panel a commencé en 1996, le troisième en 1999 et le quatrième en 2002. Comme la durée des panels était de six ans, il y a toujours eu deux panels qui se sont chevauchés pendant une période de trois ans.

Utilisant l'aspect longitudinal des données de l'EDTR, les estimations dérivées des années de référence, de 1993 à 2001, sont fondées sur l'information des deux premiers panels. Pour obtenir plus de renseignements sur l'EDTR, consultez le site Web www.statcan.ca ou communiquez avec un préposé des Services à la clientèle au (613) 951-7355 (courriel : income@statcan.ca).

L'échantillon se limitait aux personnes qui détenaient au moins un grade, un diplôme ou un certificat d'une université au début du panel et qui n'avaient jamais occupé un poste de gestionnaire pendant toute la durée du panel. Une autre restriction a mené à l'exclusion de tous les retraités — les personnes de 55 ans et plus qui touchaient un revenu de retraite pendant une année du panel. Pour permettre une analyse plus détaillée des caractéristiques des travailleurs en situation de surqualification, l'échantillon a été divisé en deux groupes — les personnes qui avaient travaillé pendant 4,5 ans ou moins et celles qui avaient travaillé pendant plus de 4,5 ans. Le point de démarcation de 4,5 ans a été établi de façon empirique. La majorité des individus faisant partie de l'échantillon ont travaillé pendant plus de 4,5 ans. Ceux qui ont travaillé 4,5 ans ou moins étaient considérés comme ayant peu de liens avec le marché et ceux qui avaient travaillé pendant plus de 4,5 ans comme ayant des liens très forts avec le marché du travail. Les échantillons contenaient respectivement 781 répondants pour la partie « peu de lien » et 3 065 répondants pour la partie « liens très forts ». La majorité des résultats de l'analyse se rapportent aux répondants qui avaient des liens très forts avec le marché du travail.

Pour analyse plus en profondeur, on a utilisé un modèle de régression logistique fondé sur un groupe de personnes qui avaient des liens très forts avec le marché du travail afin d'examiner quels étaient les déterminants de la surqualification des Canadiens détenant un grade universitaire et occupant un poste qui exige tout au plus un diplôme d'études secondaires. La régression logistique permet de déterminer la probabilité qu'un résultat déterminé — soit la surqualification dans cette étude — se réalise comme fonction de plusieurs variables explicatives. L'association entre chaque variable explicative et la probabilité d'être surqualifié est examinée alors que les autres variables sont gardées constantes.

Pour aider à choisi les variables à faire ressortir dans l'analyse descriptive, on a modélisé deux analyses de régression à l'aide du logiciel SUDAAN et de 1 000 poids bootstrap destinés à être utilisés avec les données longitudinales de l'EDTR. Chaque modèle a mesuré l'effet des variables suivantes sur la variable dépendante : panel, sexe, statut d'immigration, groupe d'âge, région de résidence, niveau d'études, domaine d'études, horaire de travail (temps partiel/temps plein), industrie, statut syndical et taille de l'entreprise. La valeur de la variable au début du panel de six ans a été utilisée le cas échéant. Par exemple, le niveau scolaire correspond au niveau de scolarité le plus élevé du répondant la première année. La régression mesure l'influence de chaque variable tout en tenant compte de l'effet des autres.

Les modèles ont été les suivants : une régression logistique mesurant la probabilité relative d'avoir déjà été surqualifié plutôt que de ne l'avoir jamais été étant donné son statut (tel que défini par les variables énumérées); et une régression logistique mesurant la probabilité relative de faire partie de la population des travailleurs rarement surqualifiés plutôt que de la population des travailleurs toujours surqualifiés, étant donné son statut.

Tous les résultats présentés dans le présent document sont statistiquement significatifs, du moins à un niveau de signification de 90 %. Les résultats détaillés des régressions se trouvent à la fin de ce document.

Nombres de travailleurs surqualifiés et proportions qu'ils représentent par rapport aux détenteurs de grade universitaire pour 1993 et 2001

Distribution des travailleurs surguelifiés	1993		2001	
Distribution des travailleurs surqualifiés	Nombre	Proportion	Nombre	Proportion
Total	251 575	17,5	331 074	19,0
Sexe				
Hommes	98 941	13,3	141 186	17,1
Femmes	152 634	22,1	189 888	20,8
Groupe d'âge				
Moins de 30 ans	82 514	27,0	110 769	28,9
30 à 39 ans	106 890	20,4	98 134	17,4
40 à 49ans	36 816	8,9	83 939	17,2
50 ans et plus	25 356	13,2	38 232	12,5
Statut d'immigration				
Immigrants récents (10 ans ou moins)	32 321	53,7	39 702	34,4
Immigrants établis	30 595	14,2	43 244	18,5
Nés au Canada	185 979	16,4	245 283	17,8
Région				
Est	21 087	19,7	25 405	21,8
Centre	147 296	16,3	207 496	18,2
Ouest	83 193	19,7	98 173	20,3
Niveau d'éducation				
Baccalauréat ou moins	246 008	18,4	289 147	20,9
Plus élevé qu'un baccalauréat	4 164	4,5	40 851	11,9
Domaine d'études				
Éducation	39 741	19,1	40 568	14,5
Sciences humaines ou sociales	65 314	22,6	116 801	25,6
Commerce	53 721	30,4	67 991	23,9
Sciences et santé	1 027	29,8	81 872	15,5
Horaire de travail				
Temps plein	193 257	15,7	259 534	18,0
Temps partiel	57 498	30,3	59 094	26,8
Industrie				
Secteurs primaire et manufacturier, construction	43 071	26,7	61 281	29,2
Commerce	43 057	39,4	69 437	52,1
Services aux entreprises	77 885	24,0	77 638	17,8
Services aux consommateurs	66 629	10,0	89 622	11,8
Services publics	20 934	12,6	27 999	16,7
Syndicat ou convention collective				
Oui	66 019		101 372	13,7
Non	164 335	22,5	216 428	23,9
Taille de l'entreprise				
Moins de 20 employés	73 181	30,6	53 375	21,7
20 à 499 employés	53 305	12,4	87 114	17,3
500 employés ou plus	120 036	16,1	172 505	18,7

Source : Statistique Canada, Enquête sur la dynamique du travail et du revenu, de 1993 à 2001.

Résultats de la régression logistique comparant les travailleurs n'ayant jamais connu la surqualification à ceux l'ayant connu

	Coefficient	Probabilité (%)
Sexe		
Hommes	-0,19	23,55
Femmes [†]	0,00	27,14
Groupe d'âge		
Moins de 30 ans [†]	0,00*	40,68
30 à 39 ans	-0,81*	23,38
40 à 49ans	-1,00*	20,15
50 ans et plus	-1,06*	19,20
Statut d'immigration	,	•
Immigrants récents (10 ans ou moins)	1,25*	52,44
Immigrants établis	0,00	24,01
Nés au Canada [†]	0,00	24,01
Région	,	•
Est	-0,08	23,29
Centre [†]	0,00	24,75
Ouest	0,11	26.85
Niveau d'éducation	, ,	
Baccalauréat ou moins [†]	0,00	28,80
Plus élevé qu'un baccalauréat	-0,57*	18,62
Domaine d'étude		·
Éducation	0,62*	27,46
Sciences humaines ou sociales	0,76*	30,34
Commerce	0,84*	32,05
Sciences et santé [†]	0,00	16,92
Horaire de travail		·
Temps plein	-0,65*	22,95
Temps partiel [†]	0,00	36,33
Industrie		·
Secteurs primaire et manufacturier, construction	0,44	29,11
Commerce	1,16*	45,76
Services aux entreprises	0,44**	29,11
Services aux consommateurs [†]	0,00	20,91
Services publics	0,32	26,70
Syndicat ou convention collective		
Oui	-0,39*	24,22
Non [†]	0,00	32,05
Taille de l'entreprise		
Moins de 20 employés [†]	0,00	29,91
20 à 499 employés	-0,30	24,02
500 employés ou plus	-0,47*	21,05
Panel		
Panel 1 [†]	0,00	22,84
Panel 2	0,26**	27,74

Source : Statistique Canada, Enquête sur la dynamique du travail et du revenu, de 1993 à 2001.

^{*} statistiquement significatif à un niveau de confiance de 95%.
** statistiquement significatif à un niveau de confiance de 90%.

[†] Catégorie de référence.

Résultats de la régression logistique comparant les travailleurs rarement surqualifiés à ceux toujours surqualifiés

		(%)
Sexe		
Hommes	-0,36	34,82
Femmes [†]	0,00	43,36
Groupe d'âge		
Moins de 30 ans [†]	0,00	24,65
30 à 39 ans	1,16*	51,06
40 à 49ans	0,85	43,35
50 ans et plus	1,44**	57,99
Statut d'immigration		
Immigrants récents (10 ans ou moins)	1,.51*	72,14
Immigrants établis	0,06	37,79
Nés au Canada [†]	0,00	36,39
Région	•	•
Est	-0,01	40,73
Centre [†]	0,00	40,97
Ouest	-0.23	35,54
Niveau d'éducation	-, -	, -
Baccalauréat ou moins [↑]	0,00	44,82
Plus élevé qu'un baccalauréat	-1,07**	
Domaine d'étude	.,	
Éducation	-0,81	24,38
Sciences humaines ou sociales	0,11	44,72
Commerce	-0,02	41,53
Sciences et santé [†]	0,00	42,02
Horaire de travail		, -
Temps plein	1,08*	46,52
Temps partiel [†]	0,00	22,80
Industrie		
Secteurs primaire et manufacturier, construction	0,26	42,53
Commerce	0,24	42,04
Services aux entreprises	0,53	49,22
Services aux consommateurs [†]	0,00	36,33
Services publics	-0,90	18,83
Syndicat ou convention collective		
Oui	1,05*	57,03
Non [†]	0,00	31,71
Taille de l'entreprise	, 0,00	0.,,,
Moins de 20 employés [†]	0,00	49,36
20 à 499 employés	-1,11**	
500 employés ou plus	-0,42	39,04
Panel	0,12	00,04
Panel 1 [†]	0.00	40,70
Panel 2	-0,11	38,08

Source: Statistique Canada, Enquête sur la dynamique du travail et du revenu, de 1993 à 2001.

^{*} statistiquement significatif à un niveau de confiance de 95%.
** statistiquement significatif à un niveau de confiance de 90%.

[†] Catégorie de référence.